

LA FORCE D'UN RÉSEAU

420 MFR réparties sur toute la France.
 80 ans d'expérience de la formation par alternance.
 70 000 jeunes et adultes formés chaque année.

PARTICULARITÉS

- Structure à taille humaine parfaitement adaptée à la pédagogie de l'alternance et à la vie résidentielle.
- Service "relation entreprise", pour accompagner les candidats à la recherche d'une entreprise en vue de la signature d'un contrat d'apprentissage ou de professionnalisation.
- Pré recrutement pour de nombreuses entreprises ou groupes.
- Programme de mobilité Erasmus+.
- Deux régimes pour les élèves, ou les étudiants, durant les semaines de formation à la MFR : Interne ou demi-pensionnaire.



LES MAISONS FAMILIALES RURALES
 DES BOUCHES DU RHÔNE

1 MFR Barbentane
 Métiers des services aux personnes,
 Métiers de l'administration,
 la comptabilité et l'accueil
 13570 Barbentane
 Tél. 04 90 95 50 04
 mfr.barbentane@mfr.asso.fr
 www.mfr-barbentane.com

2 MFR Beauchamp
 Métiers de l'élevage canin et félin,
 métiers de l'agriculture
 13630 Eyragues
 Tél. 04 90 94 14 95
 mfr.eyragues@mfr.asso.fr
 www.mfr-eyragues.com

3 MFR Lambesc
 Métiers de la nature
 et de l'environnement
 13410 Lambesc
 Tél. 04 42 57 19 57
 mfr.lambesc@mfr.asso.fr
 www.garachon.org

4 MFR Puylobier
 Métiers de la santé
 et du social, métiers
 de la vente en animalerie
 13114 Puylobier
 Tél. 04 42 66 32 09
 mfr.puylobier@mfr.asso.fr
 www.mfr-puylobier.com

5 MFR Rousset
 Métiers du commerce
 et de la vente
 13790 Rousset sur Arc
 Tél. 04 42 66 35 49
 mfr.rousset@mfr.asso.fr
 www.mfr-rousset.com

6 MFR Rhône-Alpilles
 Métiers des services et de la petite
 enfance, métiers du bâtiment,
 métiers de l'agriculture
 13310 St Martin de Crau
 Tél. 04 90 49 17 52
 mfr.rhone-alpilles@mfr.asso.fr
 www.mfr-rhonealpilles.com

7 MFR La Roque d'Anthéron
 Métiers de Bouche
 13640 La Roque d'Anthéron
 Tél. 04 42 50 41 27
 mfr.laroque@mfr.asso.fr
 www.mfr-laroque.com



CFA MÉTIERS
 DU COMMERCE
 ET DE LA VENTE
MFR MFR ROUSSET (13)



Se former par
 alternance

Apprentissage Contrat pro Stages

Plus q'un diplôme, un métier !

BTS MCO

BAC PRO
 COMMERCE /
 MCV / TCVA

CAP VENTE



LA MFR ROUSSET

Intégrer la MFR de Rousset c'est adhérer à une association de parents qui gère l'établissement au service et à l'écoute du projet de chaque élève.

Située à proximité d'Aix en Provence et de Marseille, elle offre à chacun un cadre d'études privilégié.

Pédagogie de l'alternance, formateurs issus du monde professionnel, magasin d'application, possibilité d'internat, tout est mis en œuvre pour accompagner chacun dans son projet et vers sa réussite.



LES FORMATIONS

■ CAP EMPLOYÉ DE VENTE

APPROVISIONNER – RÉCEPTIONNER – VENDRE

Le titulaire de ce CAP accueille et informe le client. Il lui présente les caractéristiques techniques et commerciales des produits, le conseille et conclut la vente. Il propose des services d'accompagnement et contribue à la fidélisation de la clientèle. Il participe par ailleurs à la réception, à la préparation et à la mise en valeur des produits, et, le cas échéant, à leur expédition.

ORGANISATION DES ETUDES

- Contrat d'apprentissage de 2 ans
- Alternance d'une semaine de cours à la MFR et 2 semaines en entreprise (selon planning annuel de septembre à juin)
- Langue vivante : anglais

ADMISSION :

- Justifier d'un niveau 3^{ème} et être âgé d'au moins 15 ans à la signature du contrat
- Ou avoir 16 ans minimum dans l'année de la rentrée scolaire



■ BAC PRO COMMERCE / MCV / TCVA

VENDRE - CONSEILLER - ANIMER - GÉRER

Les objectifs des Bac Pro dans le secteur du Commerce sont de donner des compétences en vente centrées sur la relation client en unité commerciale.

Le bachelier en Commerce a pour mission de mettre à la disposition de la clientèle les produits correspondant à sa demande. Autonome en entretien de vente, il exerce son activité sous l'autorité d'un responsable. Son activité, au sein d'une équipe commerciale, consiste à participer à l'approvisionnement, à la vente, à la gestion commerciale.

BAC EN 3 ANS (rentrée en 2^{nde})

BAC PRO MCV (Métiers du Commerce et de la Vente)
BAC PRO TCVA (Technicien Conseil Vente en Alimentation)

ORGANISATION DES ETUDES

- Contrat d'apprentissage de 3 ans ou statut scolaire (stages)
- Alternance d'1 à 2 semaines de cours à la MFR et 2 semaines en entreprise (selon planning annuel de septembre à juin)
- Langues vivantes : anglais et espagnol

ADMISSION :

- Justifier d'un niveau 3^{ème} et être âgé d'au moins 15 ans à la signature du contrat d'apprentissage, ou de 14 ans pour les stages

BAC EN 2 ANS (rentrée en 1^{ère})

BAC PRO COMMERCE

ORGANISATION DES ETUDES

- Contrat d'apprentissage de 2 ans
- Alternance de 2 semaines de cours à la MFR et 2 semaines en entreprise (selon planning annuel de septembre à juin)
- Langues vivantes : anglais et espagnol

ADMISSION :

- Justifier d'un niveau 2^{nde} ou être titulaire d'un CAP, et être âgé d'au moins 15 ans

■ BTS MCO

MANAGER - GÉRER - COMMUNIQUER

Le titulaire de ce BTS est formé pour prendre la responsabilité d'une unité commerciale de petite taille ou d'une partie de structure plus importante. Ses missions sont les suivantes : management de l'équipe, gestion prévisionnelle et évaluation des résultats, gestion de la relation avec la clientèle, gestion de l'offre de produits et de services. En fonction de la taille de l'entreprise, il peut être chef de rayon, directeur adjoint de magasin, animateur des ventes, chargé de clientèle, conseiller commercial, vendeur-conseil, téléconseiller, chef de caisse, etc.

ORGANISATION DES ETUDES

- Contrat d'apprentissage de 2 ans
- Alternance de 2 semaines de cours à la MFR et 2 semaines en entreprise (selon planning annuel de septembre à juin)
- Langue vivante : anglais

ADMISSION :

- Etre titulaire d'un bac



SALAIRE DES APPRENTIS : CAP - BAC - BTS

| Salaire net minimum | Moins de 18 ans | De 18 ans à moins de 21 ans | De 21 ans à 26 ans | Plus de 26 ans |
|------------------------|-----------------|-----------------------------|--------------------|----------------|
| 1 ^{ère} année | 27 % du SMIC | 43 % du SMIC | 53 % du SMIC | 100 % du SMIC |
| 2 ^{ème} année | 39 % du SMIC | 51 % du SMIC | 61 % du SMIC | 100 % du SMIC |
| 3 ^{ème} année | 55 % du SMIC | 67 % du SMIC | 78 % du SMIC | 100 % du SMIC |